

RIDUZIONE FINO ALL'80% DEI TEMPI DI PROGETTAZIONE

Baxi Spa, leader nel settore del riscaldamento, utilizza la soluzione Solid Edge per un maggiore ritorno degli investimenti

www.solidedge.com/italy

STORIE DI SUCCESSO



BAXI Spa

Baxi è una società di Baxi Group Ltd la cui sede è nel Regno Unito. Leader in Europa nel settore del riscaldamento e dei prodotti per il comfort domestico possiede diverse unità produttive in Italia, Inghilterra, Francia, Germania e Danimarca.

In Italia, Baxi ha un importante centro produttivo a Bassano del Grappa (VI) per la produzione di apparecchiature come scaldacqua elettrici e caldaie a gas monofamiliari murali e a terra. Baxi, con un fatturato di circa 200 milioni di Euro in continua crescita, conta un organico costituito da 800 dipendenti e notevoli investimenti di capitali nello sviluppo di nuove e avanzate tecnologie produttive. Baxi distribuisce prodotti in più di 50 paesi in tutto il mondo. Di questi, un terzo è costituito da caldaie murali progettate utilizzando Solid Edge. La Baxi, dal maggio del 1999, utilizza Solid Edge per progettare e sviluppare i propri prodotti.

“Con Solid Edge è stato possibile assistere alla realizzazione dei primi progetti dopo circa tre giornate di corso. Solid Edge, abbiamo appurato, non ha confronti.”

Pier Mario Polenghi
Direttore Logistica

Intuitività, compatibilità verso l'esterno, funzionalità e risparmio di tempo:

Prima di scegliere e utilizzare Solid Edge, i progettisti della Baxi lavoravano esclusivamente sul CAD bidimensionale Euclid. “La scelta di integrare il proprio sistema di lavoro con 8 stazioni CAD 3D è stata fatta dopo anni di esperienze sui sistemi 2D. “All'epoca, all'inizio degli anni '90, il mercato dei prodotti di modellazione solida mid range era ancora in fase embrionale ed era difficile un approccio positivo ai sistemi 3D”, spiega Antonio Sandro, responsabile sistema CAD. “Per contro, gli utenti, lavorando sui bidimensionali, perdevano parecchio del proprio tempo seguendo i dettagli della progettazione senza la possibilità di potersi concentrare sul progetto nel suo complesso.

“Era necessario essere dei perfetti conoscitori del sistema 3D per evitare di incontrare eventuali problematiche che bloccassero il proseguimento del progetto stesso. Era inevitabile, quindi, superare le limitazioni indotte da strumenti non proprio al passo con i tempi soprattutto durante le fasi di preparazione dei disegni costruttivi e di studio di parti in in plastica estremamente complessi”.

“A questo punto”, sottolinea Antonio Sandro, “emergeva l'esigenza e quindi la direttiva di stabilire quale fosse il sistema più adatto alle proprie specifiche necessità di lavoro: semplicità di gestione, rapidità di apprendimento, compatibilità con l'archivio di file di progetti su base bidimensionale già esistenti e riconoscimento dei formati grafici più comuni”.



Solid Edge

I VANTAGGI

- ▶ Rapidità di apprendimento
- ▶ Semplicità di gestione
- ▶ Compatibilità con gli archivi di file in 2D
- ▶ Riduzione dell'80% dei tempi di progettazione
- ▶ Riduzione del time to market
- ▶ Maggior ritorno degli investimenti

Dopo un'attenta analisi dei sistemi CAD....

"tra i quali Solidworks e PTC, la scelta decisiva cadde sulla soluzione CAD 3D di Solid Edge tramite la quale, partendo da un progetto pilota coadiuvato da due tecnici, fu possibile verificare una significativa diminuzione dei tempi di sviluppo dei progetti".

"In un secondo momento, con il coinvolgimento immediato di tutto il team di progettazione", conclude Antonio Sandro, "considerammo che era possibile produrre un maggiore numero di progetti in tempi ridotti fino all'80%" e che non è assolutamente ipotizzabile raggiungere gli stessi risultati, ottenuti con Solid Edge, in tempi così brevi utilizzando un prodotto CAD in 2D".

"Uno degli indicatori che misurano la bontà di un prodotto consiste proprio nello stabilirne la potenza" asserisce Pier Mario Polenghi, direttore Logistica. "La potenza di un prodotto, infatti, si misura con la velocità e quindi facilità con cui si impara ad utilizzarlo. Con Solid Edge è stato possibile assistere alla realizzazione dei primi progetti dopo circa tre giornate di corso. Solid Edge, abbiamo appurato, non ha confronti." Concludendo, Pier Mario Polenghi sottolinea: "apprendendo in maniera sistematicamente semplice e intuibile abbiamo potuto potenziare il processo produttivo di un prodotto accorciando significativamente il time to market con i vantaggi di un maggiore ritorno degli investimenti".



▶ Per maggiori informazioni contattare:

UGS The PLM Company
Solid Edge
Italia
Via Gaetano Crespi, 12
20134 Milano
Tel. 02 21057.1
Fax 02 2640618
www.solidedge.com/italy